


1回目の電話テンプレート

1 自分のことを知っているかを聞く 

↓

2 時間の確約を取る

↓

3 聞く体制ができているのかの確認

↓ 

4現状の悩みを聞く(ヒアリング)

↓

5 興味づけ、全体像 (このやり方を使えば、どうなれるのか?)

↓

6 次回予告

↓

7 電話中に次回アポイントを取る

2 回目の電話テンプレート

1 アイスブレイク

↓

2 前回の復習

↓

3 (1つだけ) テクニックの披露

↓

4 他社との比較

↓

5 未来を見せる

↓

6 痛みの増幅

↓

7 (私のサービス・商品) に興味がありますか? (確認・テストクロージン

グ)