

フロントセミナー（リアル版）シナリオ構成

ステップ 1

パターンプレイク（質問から入る）

ステップ 2

本日は話すテーマを伝える

ステップ 3

自己紹介（共感を呼ぶ自己紹介）ゴールの確認

ステップ 4

参加者の自己紹介

ステップ 5

このセミナーで得られることを話す(実績者の例など)

ステップ 6

具体的テクニック

ステップ 7

まとめ・ゴールの確認

ステップ 8

個別相談の日程を決める！