

フロントセミナー後の 15 分電話相談のテンプレート

- ・ スクールの相談の場合→スクールの説明

- ・ それ以外の自分の相談

⇒ 「何をすれば良いか」 ポイントだけ教える。

そこに関してはまたライブでお伝えするので絡みに来てくださいね！
とにかく話を聞くだけ！！

=====

先日はありがとうございました。

15 分の電話相談ということで、宜しくお願いします。

仕事内容・サービスについて

- ・ ライバルは？ 地区は？

- ・ 現状の悩みを聞く（ヒアリング）

- ・ 興味づけ、全体像（このやり方をすれば、どうなれるか？）

- ・ 将来どうなっていたい？

- ・ その将来はどのくらい本気で達成したい？

・なぜその悩みを解決したいのですか？

・私もそうでした・・・（とここで自分の話）

zoom セミナーを受けてみてどうでした？

質問やわからなかったことはありますか？気になった点や

私が開催している●●に関しての相談などございますか？

・お金が・・・

私もそうでした。でも今やらなくちゃ！との思いで
カードで分割払いしました。知らない間に返済が終わっていました。
お金をかけた方が本気になります！！

・主人が・・・

これから●というビジネスをしていく上には、
お客様にご納得していただくことが一番大事なので、一番身近にいる
ご主人様を説得できないと難しいと思います。
身近な上、一番の理解者だと思うので、●さんが真剣にやってみたい！と
お伝えすればきっと応援してくれます。

・時間が・・・

今やる重要性を話す！