

スクール
【第7回】
LINEステップ
事前ワーク

● 読者さんの求めていること
⇒ 問題解決の情報

ステップで問題が解決できない人と
解決した人の違いを伝える

①問題を解決できない理由

(読者の聞く準備を整える)

②正しい知識・やり方を教えて

Lなぜ、読者の問題は解決できないのか？

Lその原因は何なのか？

L最も優れた解決策は？

～違いを示し、変化を促す～

●構成

あいさつメッセージ【0日目】

「問題が解決できない人」と「問題が解決できた人」との違いを示し変化を促す

↓

【1日目】

問題を解決するためのあなたの商品サービスのポイント

↓

【2日目】 詳しいポイント解説

↓

【3日目】 詳しいポイント解説

↓

【4日目】 解決手順など全体像を示す（フロント案内）

↓

【5日目】 クロージング（フロント案内）

↓

【6日目】 お礼・デイリーLINEへの登録を促す（分岐）

①商品・サービス名

②フロントのタイトル

③お客様の問題を解決する商品・サービスのポイント

④お客様の最悪の未来

⑤お客様のバラ色の未来

①商品・サービス名・あなたのビジネスが提供するもの

ビジネストレンドスクール

アラフィフからの心地の良い働き方

②フロントのタイトル

まるわかりセミナー

③お客様の問題を解決する商品・サービスのポイント

ファン化×自動化×収益化

魅せるInstagramでファン化し、LINEステップで集客を自動化し、自然に売れるセールス術でお金が残る仕組みを完成させる。

無理なく無駄なく心地よく仕事ができ、時間もお金も自由になるライフスタイルをおくることができる。

④お客様の最悪の未来

- ・毎日SNS投稿しているのに集客できない
- ・初心者なので何から始めたらよいかわからない
- ・SNS発信で時間が取られて、時間の余裕がない
- ・自分のやり方で合っているのかわからない
- ・集客の仕組みができていない
- ・売上が安定しない
- ・やることがたくさんあって時間がない
- ・忙しいわりにイマイチ売上が伸びない

⑤お客様のバラ色の未来

- ・新規顧客が毎月5人増える
- ・前のめりのお客様だけが、相談会・セッション・カウンセリングに集まる
- ・今の2倍の売上が安定する
- ・無駄な作業時間が激減し、時間の余裕ができる
- ・SNS発信が楽になり反応が良くなる
- ・自然と行列ができて、無理せず楽しく集客できる
- ・自動化でらくらく売上アップ
- ・時間の余裕ができるので、家族関係が良くなる
- ・売れている起業家として一目おかれる
- ・周囲からの評判がよくなる
- ・憧れられる

①商品・サービス名・あなたのビジネスが提供するもの
ビジネストレンドスクール
アラフィフからの心地の良い働き方

②フロントのタイトル
まるわかりセミナー

③お客様の問題を解決する商品・サービスのポイント
ファン化×自動化×収益化
魅せるInstagramでファン化し、LINEステップで
集客を自動化し、自然に売れるセールス術でお金が
残る仕組みを完成させる。
無理なく無駄なく心地よく仕事ができ、時間も
お金も自由になるライフスタイルをおくることができる。

④お客様の最悪の未来

- ・毎日SNS投稿しているのに集客できない
- ・初心者なので何から始めたらよいかわからない
- ・SNS発信で時間が取られて、時間の余裕がない
- ・自分のやり方で合っているのかわからない
- ・集客の仕組みができていない
- ・売上が安定しない
- ・やることがたくさんあって時間がない
- ・忙しいわりにイマイチ売上が伸びない

【ワーク】 ①～⑤まで
書いてみましょう！

⑤お客様のバラ色の未来

- ・新規顧客が毎月5人増える
- ・前のめりのお客様だけが、相談会・セッション・
カウンセリングに集まる
- ・今の2倍の売上が安定する
- ・無駄な作業時間が激減し、時間の余裕ができる
- ・SNS発信が楽になり反応が良くなる
- ・自然と行列ができて、無理せず楽しく集客できる
- ・自動化で轻轻松松売上アップ
- ・時間の余裕ができるので、家族関係が良くなる
- ・売れている起業家として一目おかれる
- ・周囲からの評判がよくなる
- ・憧れられる